LAS TENDENCIAS AL INICIAR EL SIGLO XXI:

Las Empresas Trasnacionales:
- Entre las 10 mayores, 80% son estadounidenses y 20% europeas.
- Entre el 20% más alto, 75% son estadounidenses, 20% europeas y 5% japonesas.
- Entre las 50 principales, 60% son estadounidenses, 32% europeas, 6% japonesas y 5% de otras regiones.

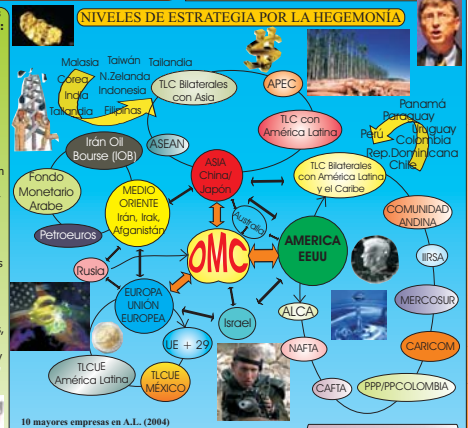
De las 500 mayores Corporaciones Trasnacionales:
- Estados Unidos: 227 (45%).
- Europa occidental: 141 (28%).
- Asia: 92 (18%).
- América Latina, Medio Oriente y África: 11 (2%).
- Medio Oriente: 6 (1%).

(Las pocas grandes multinacionales en Rusia y A.L. son en mayor parte empresas estatales privatizadas).

Entre las **100** principales economías mundiales: 51 son corporaciones y 49 son países. Las trasnacionales controlan el 70% del comercio mundial. Entre las 8 más grandes del mundo: General Motors, Wal-Mart, Ford, Chrysler, Mitsui, Mitsubishi, General Electric y Shell.

Las Trasnacionales de Europa dominan:
- 40% de las 10 mayores (seguida por Estados Unidos y Asia, con 30).
- 50% de los principales seguros (seguida con 40% por Estados Unidos y 10% por Japón).
- En gas y petróleo EE.UU. y Europa tienen 4 cada una de las 10 mayores, seguidas por Rusia y Brasil con una cada uno.
- En la industria farmacéutica dominan EE.UU. y Europa en las 10 más grandes.
- En manufactura pesada, de las 100 mayores 32% son de EE.UU., 30% europeas, 22 japonesas, 7% de otros países asiáticos y las demás se reparten entre 5 países.
- El 33% de las mayores del sector del "cuidado personal y cosméticos" en EE.UU. y Europa cada uno, seguidos por Japón con 11%.
- De las 4 mayores en servicios de agua, Europa tiene 3 (Vivendi, Suez RWE) y EE.UU. uno (Bechtel).

NIVELES DE ESTRATEGIA POR LA HEGEMONÍA



10 mayores empresas en A.L. (2004)
1. Petrobras (Brasil; Petróleo/gas)
2. Bekaert (Bélgica; Acero)
3. General Motors (EE.UU.; Automotriz)
4. Esso (EE.UU.; Petróleo/gas)
5. Wal-Mart (EE.UU.; Comercio)
6. Telefónica (España; Telecomunicac.)
7. Royal (Holanda/UK; Petróleo/gas)
8. Dutch/Shell (Alemania; Automotriz)
9. DaimlerChrysler y Volkswagen (Alemania; Automotriz)
10. IBM (EE.UU.; Computación)

Las Trasnacionales Asiáticas dominan: el 70% de las 10 mayores en **electrónica** y **equipo eléctrico** (las trasnacionales japonesas en particular y asiáticas en general); Europa 20% y EE.UU. tiene sólo uno de los 10.

Las Trasnacionales de EE.UU. Dominan:
- 80% de las 10 principales del **comercio** al menudeo;
- 80% de las 10 mayores de la tecnología de la **información**;
- 80% de los **medios** masivos y entretenimiento;
- 44% de las mayores de **manufactura** ligera (europeas 48 y las japonesas el 8%).
- 60% de las 10 más grandes de **Software** y servicios de cómputo (Japón y Europa tienen las otras 4).
- 60% de los 10 principales **bancos** del mundo (Europa: 30%; Japón: 10%): Citicorp, Santander, BBVA, HSBC, entre otros bancos controlan hasta el 100% del sistema bancario y sus economías de muchos países de América Latina.
- **Industria militar** de las 11 mayores 9 son de EE.UU. y 2 europeas.
- Posee las mayores trasnacionales en la **industria** (General Electric), **petróleo** y **gas** (Exxon-Mobil, Chevron, Texaco), **software** y servicios de **cómputo** (Microsoft), productos **farmacéuticos** (Pfizer; Novartis controla 60% del mercado mundial farmacéutico), **banca** (Citicorp), **comercio** minorista (Wal-Mart), **seguros** (American Internacional Group) y hardware de tecnología de **información** (Intel). El capital de estas mega corporaciones rebasa el billón 979 mil millones de dólares.

LOS 10 INSTRUMENTOS DEL 'CONSENSO DE WASHINGTON'.

Acuñado en 1989 por John Williamson (Instituto de Economía Internacional de Washington) para implementar reformas políticas económicas en América Latina durante la década de los 90s. Estos falsos indicadores neoliberales de desarrollo son:

1) Controlar del **déficit fiscal:** no sobrepase un 1% a 2% del PIB para evitar inflación, déficit de balanza de pagos y fuga de capitales. Pero: ningún país ha logrado el equilibrio fiscal (basado en la disminución del gasto público en especial sector social deteriorando los sistemas de salud, educación, seguridad social, etcétera).
2) Evitar la **inflación:** parámetro central de la economía. Pero: Wal-Mart puede hacerlo con importación de China.
3) Prioridades en el **gasto público**. Pero: significa el fin del bienestar social.
4) **Reforma Tributaria:** ampliar la base tributaria y/o la tasa tributaria marginal. Pero: se perjudica la mayoría pobre mientras que a las empresas se les dan incentivos fiscales.
5) **Tasas de interés:** libre mercado para incentivar el ahorro y desalentar la fuga de capitales.
6) **Tipo de cambio:** determinados por el mercado para promover el crecimiento de las exportaciones, y se mantenga un déficit sustentable de cuenta corriente.
7) **Política comercial:** liberar las importaciones para favorecer a las empresas. Pero: implica indiscriminadas importaciones, innecesarias o con precios subsidiados, que producen quiebra y cierre del aparato y cadena productivas y aumento de desempleo.
8) **Inversión Extranjera Directa (IED)** para atraer empleo, capital, capacitación y producción de bienes y servicios tanto para el mercado interno como para la exportación. Pero: implica aumento de desempleo; privatizaciones, compras y/o fusiones.
9) **Privatizar:** la iniciativa privada es más eficientemente que el Estado y menos corrupta. Pero: es una fuente de ingresos de corto plazo para el Estado; la iniciativa privada puede ser igual de corrupta e ineficiente.
10) **Desregular:** modificar legislaciones nacionales de control estatal. Pero: se regula bajo legislaciones internacionales corporativas.

La pobreza y la marginación social de las comunidades agrícolas afecta a 64% de los campesinos en A.L. y el Caribe. De ésta, 47 millones de personas, en su mayoría indígenas, viven en pobreza extrema.

Bill Gates, Paul Allen, Warren Buffet y Larry Ellisson- poseen juntos una fortuna superior a la del PIB de 42 naciones con 600 millones de habitantes.

OTROS INDICADORES FALSOS DE DESARROLLO:

A) Aumento del índice **Per Cápita**. Pero: la riqueza concentrada en los grandes multimillonarios no significa que esté distribuida entre los millones de pobres.
B) **Balanza Comercial** favorable. Pero: las exportaciones son de las transnacionales que se han adueñado de la planta productiva o los recursos naturales, y no dejan nada en el país de origen.
C) **Producto Interno Bruto (PIB)** favorable. Pero: la riqueza que se produce en el país es de las transnacionales.

PROCESOS DE INTEGRACION ECONOMICA

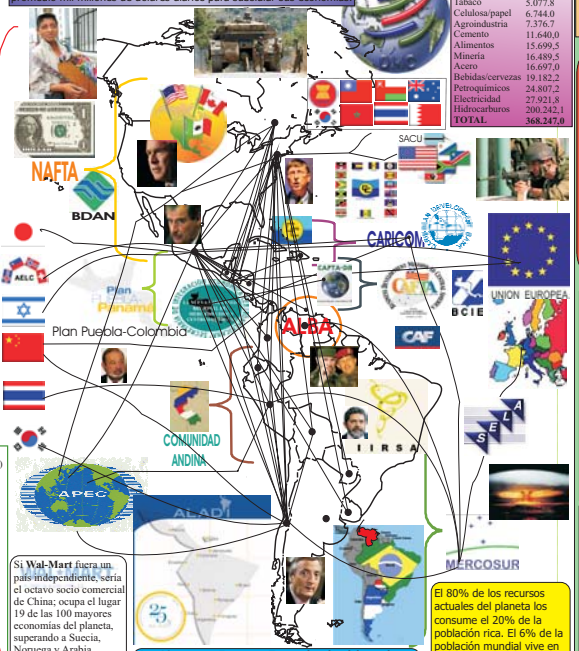
(CRISIS DE LA HEGEMONÍA NORTEAMERICANA Y LOS TLC BILATERALES)

EN AMERICA LATINA Y EL CARIBE

A.L.: Entre 1980 y 2000 el número de campesinos en condiciones de extrema pobreza se incrementó de 39.9 a 46.4 millones de personas.

En América Latina:
- el 43,4% vive en la pobreza.
- medio millón de niños y niñas mueren cada año por enfermedades que pueden prevenirse e incluso curarse.
- 20 millones de infantes no van a la escuela por su pobreza.
- de los 200 millones de infantes y adolescentes en A.L. y el Caribe cerca de 100 millones viven algún grado de pobreza, y más de 20 millones de ellos trabajan.
- la desocupación urbana afecta a 17 millones de trabajadores para el 2002.

El sector agrícola de los EE.UU. recibe 10 mil 100 millones de dólares al año en subsidios. Los países del Primer Mundo destinan en promedio mil millones de dólares diarios para subsidiar sus economías



Multimillonarios de A.L. -mdd- (2004)
Gregorio Pérez Companc (Argentina, 1.700)
Joseph y Moise Safra (Brasil, 5.200)
Aloysio de Andrade Faria (Brasil, 3.200)
Jorge Paulo Lemann (Brasil, 2.600)
Antonio de Moraes (Brasil, 2.500)
Julio Bozano (Brasil, 1.600)
Abilio dos Santos Diniz (Brasil, 1.300)
Marcel Telles (Brasil, 1.200)
Carlos Sicupira (Brasil, 1.000)
Lily Safra (Brasil, 1.000)
Andrónico Luksic (Chile, 4.200)
Anacleto Angelini (Chile, 2.900)
Heliodoro Matte (Chile, 2.700)
Julio Santo Domingo (Colombia, 3.500)
Luis Carlos Sarmiento (Colombia, 2.700)
Carlos Slim Helu (México, 23.800)
Jerónimo Arango (México, 3.600)
Alberto Bailleres (México, 2.700)
Ricardo Salinas Pliego (México, 2.600)
Lorenzo Zambrano (México, 2.200)
Roberto Hernández (México, 2.000)
Asunción Aramburzabala (México, 1.800)
Alfredo Harp Helu (México, 1.600)
Isaac Saba Raffoul (México, 1.200)
Emilio Azcárraga Jean (México, 1.000)
Gustavo Cisneros (Venezuela, 5.000)
Lorenzo Mendoza (Venezuela, 4.100)
(Bill Gates; EE.UU., 46.500)
(% de Deuda Externa: argentinos 1.17%; brasileños 9.7%; colombianos 16%; mexicanos 26); venezolanos 28%)

Si **Wal-Mart** fuera un país independiente, sería el octavo socio comercial de China; ocupa el lugar 19 de las 100 mayores economías del planeta, superando a Suecia, Noruega y Arabia Saudita. Ventas en 2004: 256 mmdd (equivalente al 50% del gasto militar de EEUU en 2005). El capital de la **General Motors** es mayor al PIB de Australia. Las 10 mayores trasnacionales que operan en A.L. generan ventas anuales por 115 mil 805 mdd que equivalen al 18% del PIB de México.

Las 10 mayores Empresas Trasnacionales del mundo en:
BIOTECNOLOGIA Y GENOMICA: controlan 54% de los $42 mmdd de ganancias.
FARMACEUTICA VETERINARIA: controlan el 62% del mercado mundial, valuado en $13,400 mmdd
SEMILLAS: controlan un tercio del mercado comercial de semillas, con valor de $23, 300 mdd.
PESTICIDAS: controlan 80% del mercado global de pesticidas, valuado en $27, 800 mdd.
DISTRIBUIDORES DE ALIMENTOS: sólo 30 realizan el 57% de todas las ventas de productos comestibles.
PROCESADORES DE ALIMENTOS Y BEBIDAS: entre las 100 más importantes obtienen 37% de las ingresos por procesamiento de alimentos y bebidas; las 20 mayores obtienen 53% del total.

El 80% de los recursos actuales del planeta los consume el 20% de la población rica. El 6% de la población mundial vive en EE.UU., pero consumen el 50% de la riqueza mundial.

Las ventas de agroquímicos por región en el año 2000 fueron: Asia/Pacífico 25.4%; A.L.: 12.8%; Norte América 29.6%; Europa Occidental 21.9% y el resto del mundo 10.3%. Las ventas de herbicidas fueron el 47.1%; insecticidas 28.9%; funguicidas 18% y otros 6%.

VENTAS DE LAS MAYORES EMPRESAS BASADAS EN RECURSOS NATURALES (2004)

Textil	1.626.8
Aluminio	2.672.0
Metalurjia	3.458.1
Construcción	3.734.3
Vidrio	4.878.0
Tabaco	5.077.8
Celulosa/papel	6.744.0
Agroindustria	7.376.7
Cemento	11.640,0
Alimentos	15.699,5
Minería	16.489,5
Acero	16.697,0
Bebidas/cervezas	19.182,2
Petroquímicos	24.807,2
Electricidad	27.921,8
Hidrocarburos	200.242,1
TOTAL	**368.247,0**

Elaboración, investigación y diseño: Gustavo Castro Soto. Fotografías: archivo; www.otrosmundoschiapas.org
gcastro@otrosmundoschiapas.org
Chiapas, México, 2006

OTROS MUNDOS CHIAPAS

Convergencia de Movimientos de los Pueblos de las Américas (COMPA)

Otro Mundo es posible!

SERIE ECONOMÍA

EL SISTEMA CAPITALISTA

¿Qué es el Capitalismo? Sistema político, social, militar y económico donde predomina la propiedad privada y el capital como elemento de producción y generador de riqueza. Entre sus elementos teóricos está el interés propio y la libertad de las empresas (a buscar la mayor acumulación del capital), del trabajador (a buscar el mayor salario) y del consumidor (a buscar el mejor precio). La competencia se da entre las ofertas, las demandas y entre ambos que en el mercado regularía los precios de los bienes y servicios. El capitalismo real tiene contradicciones inherentes que provocan crisis cíclicas. Ha tenido diversos modelos o formas de estar con procesos violentos de transición modélica. Su lógica intrínseca de acumulación del capital lo lleva a su propia destrucción. Este sistema es intrínsecamente patriarcal cuya acumulación de la riqueza se sustenta sobre la explotación de las mujeres (feminización del capital); pero también se basa en el racismo, la lucha de clases y el dominio de las culturas. Es intrínsecamente antidemocrático, empobrecedor y destructor del medio ambiente.

Modelo Liberal (1776-1914). Resaltó la libertad individual, de empresa, de comercio, de decidir qué y cómo producir, de competencia y el derecho la propiedad privada garantizada por el Estado. El capitalismo industrial se impulsó con el invento de la máquina y su incorporación a la producción. El liberalismo rechazó el mercantilismo (el Estado controlador del quehacer económico de una nación) y que el Estado no impusiera límites a la forma y cantidad de obtener ganancias, sino generar condiciones (infraestructura y leyes) que permitan al capital privado obtener mayores ganancias. La economía estaría regida por una 'mano invisible' donde la libre competencia y el movimiento de la oferta y la demanda regularían la economía. El liberalismo significó mayor explotación para los trabajadores. Su antítesis: el marxismo. Este modelo entra en crisis y en transición con la I y II Guerras Mundiales (1914-1945).

Modelo Estado de Bienestar (1945-1970). Se justifica luego de la II Guerra Mundial. El Estado tendría que salvar la economía y generar bienestar en la población. Su agenda y sustento ideológico: la Declaración Universal de los Derechos Humanos. Cada Estado debía sustituir las importaciones ante la debacle de la economía mundial. Bajo las premisas de Keynes (1883-1946) surge en Bretton Woods el FMI y el BM para fortalecer el papel del estado en las economías nacionales. EEUU institucionaliza su hegemonía económica, política, militar y comercial. La Deuda Externa de los naciones pobres ante las IFIs creció hasta que su crisis generó otra transición en la década de los 70 que impone otro modelo por la vía de las dictaduras militares y la reacción armada de los pueblos empobrecidos.

Modelo Neoliberal (1970-2000). Una vez construido el aparato del Estado, sus economías e infraestructura, y bajo la presión de la Deuda Externa moral y matemáticamente impagable hacia los países pobres y en vías de desarrollo, el gran capital transnacional se lanza por el control de la economía. El Estado debe reducirse y abrirse nuevamente al liberalismo económico que fortalece la acumulación endógena del capitalismo con pobres cada vez más pobres y pocos ricos cada vez más ricos. El Estado interviene para incrementar la inversión y la demanda evitando las crisis cíclicas, garantizar con el ordenamiento jurídico ciertas libertades civiles; el control de la seguridad interna por medio de las fuerzas armadas y policiacas, la implantación de políticas indispensables para el funcionamiento de los mercados y el respeto de la propiedad privada. En la década de los '90 se agudiza y entra en crisis para dar pie al siguiente modelo.

Modelo Corporación-Nación (2000-?). La mercantilización de todo cuanto existe en el planeta bajo la propiedad privada por parte de las grandes Corporaciones Trasnacionales se empieza a cohesionar a partir del Siglo XXI. Características: monopolización; adquisición y fusión entre sectores; propias políticas laborales, salariales y de salud por encima de los Estados nacionales; relaciones diplomáticas con gobiernos; sus directivos en las estructuras del estado que velan por sus intereses; desarrollan sus propias leyes, valores, identidad, cultura, clubes, asociaciones familiares, símbolos e himnos que reproducen sus formas de pensar y vivir. Mueven sus capitales, insumos, técnicos y especialistas sin obstáculos en las fronteras. Cuentan con su propia seguridad, policía privada, infraestructura, plantas de energía eléctrica y territorio controlado. Elaboran las reglas comerciales en los TLC y conforman sus propios tribunales internacionales para defender sus intereses por encima de las soberanías nacionales. Cuentan con más presupuesto que naciones del planeta y garantizan un seguro a sus inversiones. Han plagiado el lenguaje de los derechos humanos para incorporarlos en la defensa de sus intereses. Al bloqueo del libre flujo de sus mercancías le llaman discriminación, pero al bloqueo de las del sur, "protección de sus intereses"; a los subsidios le llaman "competencia desleal" mientras a ellas se les aumentan; al impedimento de inversiones ecológicamente dañinas le llaman violación a la "libertad de inversión". Se perfilan hacia el control de los recursos estratégicos (petróleo, oro, agua, gas, madera, biodiversidad y material genético; oxígeno, mar, espacio aéreo y tierra). Para ellas el papel de los gobiernos es velar por sus intereses.

El Circuito del Sistema Capitalista: Acelera la acumulación del capital en grandes monopolios privados. Tiene 7 Elementos: (1) **Sujeto Principal** (Corporaciones Trasnacionales y el gran Capital Financiero) quien se beneficia y a quien va dirigida la acumulación de la riqueza. (2) **Aliados principales:** los gobiernos más poderosos (G-7) quienes a su vez utilizan un (3) **Instrumento** fundamental (IFI's) para generar una (4) **Estructura Hegemónica** y un (5) **Mecanismo** de control y dependencia (Deuda Externa) que obligue a los países pobres a implementar (6) **Políticas** (PAE) que garanticen tal acumulación. Este proceso se da en torno a diversos (7) **Escenarios** multilaterales de imposición que legalizan dicha explotación y les favorezca una Correlación de Fuerzas favorable (OMC, Foro Económico de Davós, TLC's, ALCA, APEC, PPP, IIRSA, etc.). Este proyecto económico va acompañado de una estructura militar que lo garantice ante la evidente falta de consenso mundial.

CRISIS MUNDIAL CAPITALISMO PATRIARCAL. Se agudiza al iniciar el Siglo XXI y se prepara el mundo a transitar con violencia hacia otro sistema mundial. Los indicadores de esta crisis son micro y macro económicos, militares, políticos, sociales y medioambientales; crisis de "democracias" al servicio del gran capital transnacional; estancamiento económico y estanflación; crisis de estructuras multilaterales económicas y políticas; agudización de la pobreza; acumulación de la riqueza en pocas manos; aumento de las migraciones, de las protestas mundiales y de la represión; impacto en el calentamiento global que hace insustentable la vida en el planeta.

SISTEMA FEUDAL

SISTEMA CAPITALISTA

MODELO LIBERAL

MODELO ESTADO DE BIENESTAR

MODELO NEOLIBERAL

MODELO CORPORACION-NACION

OTRO SISTEMA ES POSIBLE
un otro mundo es posible

TRANSICION SISTEMICA

TRANSICION MODELICA

TRANSICIÓN SISTÉMICA: Lo Sistemas no son eternos, tienen principio y fin. El **Sistema Feudal** duró mil años en Europa y durante su transición difícil de más de 200 años se dieron los elementos y las condiciones para el nacimiento del **Sistema Capitalista** que sufre ya los síntomas de la transición también marcada con violencia. El **Sistema Feudal** igualmente tenía sus componentes social, económico, político y militar. Los barones y caballeros, a cambio de su lealtad militar al rey o la reina (monarca), recibían grandes extensiones de tierra ("feudos") que el campesino o siervo rentaba en especie o en dinero bajo un régimen de esclavitud.

De los **43 presidentes de EEUU**: Ninguno ha sido revocado; 19 han gobernado dos períodos consecutivos; 2 fueron sometidos a juicio político; 1 renunció; 8 han muerto en ejercicio; 4 han sido asesinados; 7 no fueron a la universidad; 3 ganaron el Premio Nobel de la Paz; 8 estudiaron en Harvard; 1 fue católico; 2 han sido enjuiciados; solo 1 no ha sido miembro de un partido: George Washington.

Cronología Del Imperialismo De los Estados Unidos

Plan Marshall: Programa de Reconstrucción Europeo al final de la II G.M. anunciado por el secretario de estado norteamericano George Marshall y aprobado por el Congreso en 1948. La URSS rechazó el plan por ser un instrumento del imperialismo y la hegemonía americana. 16 países aceptaron la ayuda y un triple objetivo: 1) impedir la insolvencia europea para comprar productos de los EEUU; 2) evitar la expansión del comunismo en Europa y; 3) crear una estructura que favoreciera la implantación y el mantenimiento de regímenes democráticos. Se creó la Organización Europea de Cooperación Económica (OECE) para repartir y concretar la ayuda. En total la ayuda fue de 13.000 millones de dólares entre 1947 y 1952.

Símbolos y Abreviaturas:
(+) muere...
(A.L.) América Latina
(Bomba.) Bombardeo
(Const.) Constitución
(DDHH) Derechos Humanos
(dict.) Dictadura
(Enc.) Encuentro
(-F) Fundación y/o firma...
(G.M.) Guerra Mundial
(gob.) gobierno
(Indep.) Independencia
(Inter.) Interviene
(Inv.) Invade, invasión (más) millones de dólares
(Milit.) Militar
(n.) nace, inicia...
(-N/no.) Nuevo
(Pte.) Presidente
(Rep.) República
(-R/r) Revolución
(Univ.) Universal

ABEDA: Banco Árabe para el Desarrollo Econ. de África
AfDB: Banco Africano de Desarrollo
AIADI: Asociación Latinoamericana de Integración
ALBA: Alianza Bolivariana de las Américas
ALCA: Área de Libre Comercio de las Américas
APEC: Cooperación Económica Asia Pacífica
AsDB: Banco Asiático de Desarrollo
ASEAN: Asociación de Naciones del Sureste Asiático
ASPAN: Alianza Seguir y Prosperid. Econ. América Nte.
BCIE: Banco Centroamericano de Integración Econ.
BID: Banco Interamericano de Desarrollo
BM: Banco Mundial
BND: Banco de Desarrollo de América del Norte
BOAD: Banco de Desarrollo de África Occidental
CACM: Mercado Común Centroamericano
CAF: Corporación Andina de Fomento
CAFTA: Tratado de Libre Com. EEUU-Centroamérica
CARICOM: Comunidad y Mercado Común del Caribe
CARIFTA: Tratado de Libre Comercio del Caribe
CDB: Banco Caribeño de Desarrollo
CEI: Mancomunidad de Estados Independientes
CIA: Agencia Central de Inteligencia
COMPA: Convergen. de Movim. Pueblos de Américas
CONDECA: Consejo de Defensa Centroamericano
CEDEAO: Comun. Econ. de los Edos. de África Occ.
EEUU: Estados Unidos de América
EFTA: Asociación de Libre Comercio Europea
EZLN: Ejército Zapatista de Liberación Nacional
FEM: Foro Económico Mundial
FMA: Fondo Monetario Árabe
FMI: Fondo Monetario Internacional
FMLN: Frente Farabundo Martí para la Liberación Nal.
FSM: Foro Social Mundial
GATT: Acuerdo Gral. sobre Aranceles Aduaneros y Com.
G-15: Grupo de los 15
G-77: Grupo de los Setenta países más industr. del mundo
G-77: Grupo de los 77
GCC: Consejo de Cooperación del Golfo
IIRSA: Integrac. de la Infraestr. Reg. de Sur América
IFI's: Instituciones Financieras Internacionales
ISDB: Banco Islámico de Desarrollo
MERCOSUR: Mercado Común del Sur
NAFTA: Tratado de Libre Comercio de América del Nte..
NAM: Movimiento de los No Alineados
OUA: Organización de Unidad Africana
OCAM: Organización Común Afro-Mauricia
OCDE: Organiz. para la Cooper. y el Desarr. Económico
OEA: Organización de Estados Americanos
OLADE: Organización Latinoamericana de Energía
OLP: Organización para la Liberación de Palestina
OMC: Organización Mundial del Comercio
ONU: Organización de las Naciones Unidas
OPEP: Organización de Países Exportadores de Petróleo
OTAN: Organización del Tratado del Atlántico Norte
PAE: Políticas de Ajuste Estructural del FMI y BM
PIB: Producto Interno Bruto
PPP: Plan Puebla Panamá
SACU: Unión Aduanera Africana Meridional
SADC: Comunidad para el Desarrollo de África del Sur
SELA: Sistema Económico Latinoamericano
TIAR: Tratado Interamericano de Asistencia Recíproca
TLCUE: Tratado de Libre Comercio México-UE
UDEAC: Unión Aduanera y Económica de África Central.
UE: Unión Europea
URNG: Unidad Revolucionaria Nacional Guatemalteca
URSS: Unión de Repúblicas Socialistas Soviéticas
WEU: Unión de Europa Occidental